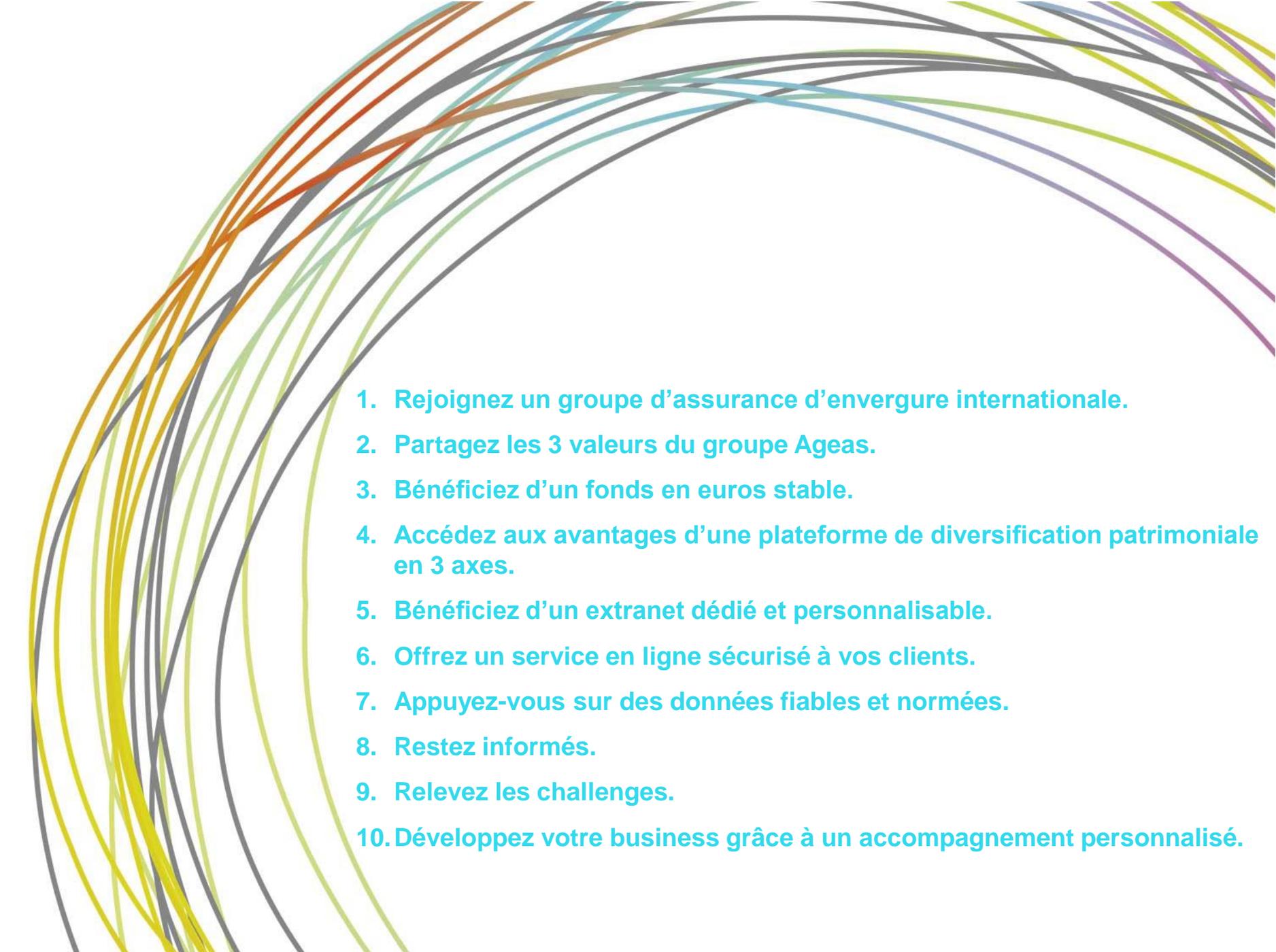




---

# 10 bonnes raisons d'être partenaire d'Ageas France

---

- 
1. Rejoignez un groupe d'assurance d'envergure internationale.
  2. Partagez les 3 valeurs du groupe Ageas.
  3. Bénéficiez d'un fonds en euros stable.
  4. Accédez aux avantages d'une plateforme de diversification patrimoniale en 3 axes.
  5. Bénéficiez d'un extranet dédié et personnalisable.
  6. Offrez un service en ligne sécurisé à vos clients.
  7. Appuyez-vous sur des données fiables et normées.
  8. Restez informés.
  9. Relevez les challenges.
  10. Développez votre business grâce à un accompagnement personnalisé.

# 1 Rejoignez un groupe d'assurance internationale

ageas.

## Dans le monde\* :

- Un groupe d'assurance international riche de plus de 190 années d'expérience et de savoir-faire,
- Classé dans le Top 20 européen de l'assurance,
- Une présence marquante en Europe et en Asie,
- Un groupe ayant une solvabilité de 210 %
- Un encaissement annuel de plus de 25,8 milliards d'euros,
- Composé de 13 000 salariés.



La stratégie d'Ageas France repose sur le développement d'une distribution externe multicanal.

En tant que plateforme patrimoniale, Ageas France accompagne plus de 800 Conseillers en Gestion de Patrimoine Indépendants (CGPI) et courtiers.

Au quotidien, vous pouvez vous appuyer sur une équipe commerciale dédiée répartie sur l'ensemble du territoire, un Espace Partenaires réactif qui assure le relai auprès de l'équipe terrain et disposer d'outils et services toujours plus performants.

L'offre de produits d'assurance et de solutions de diversification patrimoniale permet de répondre aux besoins de vos clients, particuliers, professionnels indépendants et chefs d'entreprise.

## En France\* :

Une société solide avec :

- 362 millions d'euros de chiffre d'affaires.
- 4,3 milliards d'euros d'Actifs Sous Gestion.
- 151 % de marge de solvabilité.
- Plus de 128 000 clients.

\*Au 31/12/2014

## 2 Partagez les 3 valeurs du groupe Ageas

ageas.

### Humain

Des experts près de chez vous

Vous disposez d'interlocuteurs commerciaux régionaux dédiés répartis sur le territoire.

### Pragmatique

Un groupe à votre écoute

Nous nous engageons à vous apporter les solutions adaptées à vos attentes.



### Moderne

Des produits à valeur ajoutée

Nous innovons dans les produits et services que nous vous proposons :

- Produits **d'Épargne** : assurance vie et comptes titres,
- Solutions **Retraite**, pour les particuliers, les professionnels indépendants et les exploitants agricoles,
- Produits **d'Optimisation fiscale** et de **diversification patrimoniale**.
- Solutions de **Prévoyance**, pour les chefs d'entreprise, les professionnels indépendants et les particuliers.

# 3 Bénéficiez d'un fonds en euros stable\*

**Le besoin en marge de solvabilité d'Ageas France est couvert à hauteur de 151 %.**

Ainsi nous détenons un capital amplement suffisant pour faire face aux évènements imprévus.

**Le montant des liquidités immédiatement disponibles représente 2,5 % de l'actif général.**

Une partie de ce montant a vocation à être conservée pour faire face à des situations de stress. L'autre nous permet de saisir des opportunités en matière d'investissement.

Au 31/12/2014, l'actif général d'Ageas France était composé de :

- 89 % de produits taux
- 7,8 % de produits immobiliers
- 3,2 % de produits actions

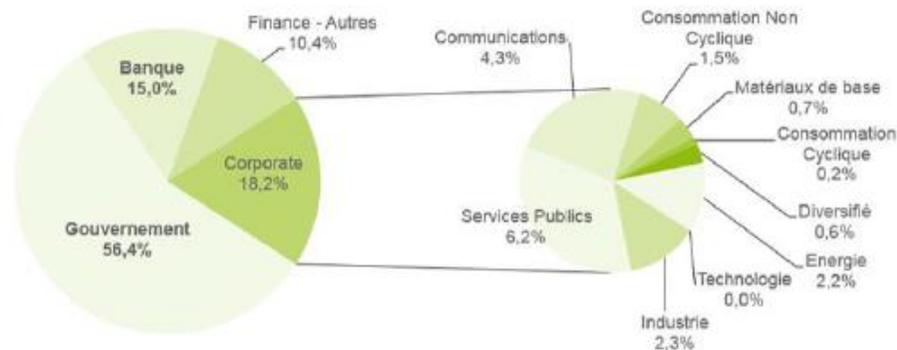
## Portefeuille obligataire au 31/12/2014

Les titres du portefeuille obligataire sont libellés en euro ou couverts contre le risque de change et émis dans des pays de l'OCDE. Ainsi l'actif général d'Ageas France n'est que très faiblement exposé au risque de change.

Portefeuille obligataire au 31/12/2014 - Répartition par Rating en %  
Valeur Boursière (2 407 MEUR)



Portefeuille obligataire au 31/12/2014 - Répartition par Secteur en %  
Valeur Boursière (2 407 MEUR)



Les pourcentages présentés ci-dessus sont arrondis.

\*Situation au 31/12/2014

Nous vous proposons une large gamme de produits en :

## Assurance

Notre savoir-faire en assurance nous a permis de développer une palette de produits [d'épargne et de retraite](#) pour :

- répondre aux besoins multiples de vos clients : [particuliers](#), [chefs d'entreprise](#), [entrepreneurs individuels](#).
- mettre en œuvre une véritable [approche patrimoniale](#).

## Prévoyance

Notre gamme Ageas Prévoyance cible l'essentiel des besoins de vos clients avec :

- 2 solutions de [prévoyance professionnelle](#)
- 1 solution de [temporaire décès](#)



## Produits financiers

Nous complétons les besoins de [diversification patrimoniale](#) de vos clients grâce à notre filiale Sicavonline, qui met à votre disposition des [placements de défiscalisation](#) et des [produits bancaires](#) tels que :

- **Le capital Investissement : FIP** (Fonds d'Investissement de Proximité), **FCPI** (Fonds Commun de Placement dans l'Innovation), **Mandats de gestion ...**
- **La Pierre Papier : SCPI** (Société Civile de Placement Immobilier). Les SCPI peuvent utiliser différents dispositifs fiscaux tels que le déficit foncier, la loi Malraux, ou les SCPI d'entreprises par exemple.
- **Un compte-titres, un PEA et un PEA PME-ETI.**

# Axe 1 : l'assurance

## Une solution de gestion patrimoniale

ageas.

### Privilège Gestion Active

*Le contrat qui s'adapte à toute situation.*



- 4 cadres fiscaux attractifs : assurance vie, capitalisation, capitalisation option PEA et capitalisation option PEA PME-ETI.
- 4 modes de gestion financière\* adaptés à chaque profil client : libre, déléguée, profilée\*\* ou sous mandat.
- 6 profils de gestion (thématiques et investisseurs) proposés par 2 gestionnaires de renom (Avenir Finance Investment Managers et Rothschild HDF Investment Solutions).
- 6 options d'arbitrages automatiques gratuites, parmi lesquelles la combinaison stop loss + sécurisation des plus-values.
- Plus de 490 supports gérés par les meilleures sociétés de gestion.

### Dernièrement sur Privilège Gestion Active...

- 6 nouveaux supports « immobiliers » de type SCPI, soit une offre globale de 8 SCPI.
- Le Label d'Excellence 2015 des Dossiers de l'Épargne, comparateur de contrats d'assurances.

*Accessibles dès 5 000 €,  
sous conditions*



\* Dans le cadre de l'assurance vie. \*\* Accessible sous conditions.

# Axe 1 : l'assurance

## La retraite dédiée aux TNS

ageas.

### Forticiel Génération 2

*Donnez de la couleur à la retraite de vos clients.*



- Une option garantie de table.
- Plus de 170 supports d'investissement.
- 2 modes de gestion financière : libre ou pilotée.
- 6 formules de rentes viagères.
- Des options pour sécuriser l'épargne-retraite et protéger les proches.
- Un avantage fiscal pendant la phase de constitution de l'épargne-retraite.
- Un contrat régulièrement récompensé.

### Dernièrement sur Forticiel Génération 2...

- 2 supports « immobiliers » de type SCPI (Multimmobilier 2, à dominante « bureaux » de La Française REM et Immorente, à dominante « commerces » de Sofidy).

- La Pyramide de la Gestion de Patrimoine 2014 décernée par le magazine Investissement Conseils.

Accessibles dès 5 000 €,  
sous conditions



# Axe 1 : l'assurance

## La retraite pour tous



ageas.

### Gaipare Zen

*La retraite devient un jeu d'enfant.*

- Une gestion financière souple avec plus de 75 supports dont 2 SCPI\* d'entreprises accessibles sous conditions en gestion libre
- 4 modes de gestion : libre, déléguée, pilotée et profilée partenaire.
- 6 formules de rente viagère au choix et une rente temporaire d'éducation.
- 6 options d'arbitrages automatiques gratuites
- Une garantie plancher optionnelle à l'adhésion
- Des frais de gestion et d'arbitrages réduits par rapport à la moyenne des contrats.
- Une revalorisation du fonds de rente équivalente à celle du fonds en euros.

### Dernièrement sur Gaipare Zen...

- 2 nouveaux modes de gestion financières
- 2 options de rente viagère supplémentaires au choix
- 6 options d'arbitrages automatiques gratuites

\*Sociétés Civiles de Placement Immobilier



# Axe 2 : la prévoyance

## Nos solutions pour les professionnels

ageas.

### Ageas Sérénité Manager

Un contrat pour assurer la pérennité de l'entreprise.

- Un contrat innovant d'assurance décès, invalidité et incapacité avec quatre modules au choix :
  - ✓ Garantie Homme clé
  - ✓ Protection Associés
  - ✓ Couverture d'emprunt
  - ✓ Prévoyance familiale
- Des options pour augmenter le niveau de couverture.
- Une gestion souple avec la possibilité de :
  - Répartir le capital souscrit sur un ou plusieurs modules.
  - Modifier à tout moment la répartition des capitaux en gardant le même capital global assuré.
  - Augmenter le capital global assuré dans les cinq premières années, jusqu'à 50 % du capital assuré à l'adhésion, plafonné à 500 000 €, sur simple déclaration d'état de santé, en une ou plusieurs fois.
- Une fiscalité avantageuse pour l'entreprise appliquée sur les cotisations des modules Emprunt, Associés et Homme clé.



Ageas Sérénité Manager a également obtenu le Label d'Excellence des Dossiers de l'Épargne 2015.

# Axe 2 : la prévoyance

## Nos solutions pour les professionnels

---

ageas.

### Ageas Sérénité Premium +

Un contrat pour maintenir les revenus de votre client et protéger ses proches.

- Un contrat qui assure une indemnisation en cas de décès, invalidité et incapacité.
- Des options pour augmenter le niveau de couverture.
- Des services d'assistance inclus :

- **Premium + Pratique** pour des services d'assistance au quotidien (assistance médico-sociale, soutien psychologique, assistance administrative...)

- **Premium + Conducteur** pour accompagner vos clients dans les litiges liés à la conduite d'un véhicule (Financement de stage de sensibilisation à la sécurité routière pour la récupération de points\*, Prise en charge des frais engendrés\* pour l'obtention d'un nouveau permis de conduire, Défense des intérêts de votre client\* en cas d'infraction non intentionnelle au Code de la route).

- Une adhésion possible dans le cadre d'une Convention d'assurance Madelin.



\* Dans les conditions et limites prévues par la Protection Juridique « Premium + Conducteur »

# Axe 2 : la prévoyance

## La temporaire décès

ageas.

### Ageas Sérénité Family

Un contrat pour assurer la stabilité financière de la famille.

- Une indemnisation en cas de décès et Invalidité Absolue et Définitive
- Des options pour augmenter le niveau de couverture
- Un niveau de garanties adapté aux besoins de la famille
- Une tarification ajustée (deux tarifications possibles : âge atteint ou quinquennale)
- Un capital versé non soumis aux droits de succession\*



\* Le capital versé au(x) bénéficiaire(s) n'est soumis à aucune taxation dès lors que le montant des cotisations versées avant les 70 ans de l'assuré au titre de la garantie décès est inférieur à 152 500 €, ce, dans les conditions de la fiscalité de l'assurance vie actuellement en vigueur.

# Axe 3 : Les produits financiers

## La pierre papier



Deux SCPI d'entreprises complémentaires pour percevoir des revenus réguliers

### Pierre Privilège de la Française REM

- Une SCPI créée en 1990 gérée par une société de gestion solide.
- Un portefeuille diversifié sectoriellement (69 % de bureaux, 31 % de commerces) et géographiquement (49 % en Province, 40 % en Région Parisienne et 11 % à Paris).
- Un taux d'occupation financier de plus de 90 %, avec un ratio d'emprise faible.

**Les SCPI d'entreprises du marché ont distribué en moyenne 5,08% en 2014\*\***  
**Taux de Distribution sur la Valeur de Marché (DVM). Source : ASPIM – décembre 2014**

#### Les principaux risques auxquels s'expose le porteur de parts de SCPI :

- La SCPI est un placement à long terme
- Aucun objectif de rendement n'est garanti.
- La liquidité du placement est limitée.
- Il n'y a pas de garantie en capital.
- La société de gestion ne garantit pas le rachat des parts.

**\*Les performances passées ne préjugent pas des performances futures.** Au 31/12/2014. Net de frais de gestion, avant prélèvement libératoire.

# Axe 3 : Les produits financiers

## La pierre papier

ageas®

Une SCPI de déficit foncier pour bénéficier d'avantages fiscaux

### Renovalys 5 D'Avenir Finance Investment Managers

Accessible dès  
10 000 €

- Un patrimoine immobilier de prestige dans les grandes métropoles, difficile d'accès en direct
- Aucun souci de gestion.
- Une réhabilitation totale haut de gamme des biens par la réalisation de travaux.
- Une fiscalité qui ne rentre pas dans le champ d'application des niches fiscales. La SCPI bénéficie du régime du droit commun.
- La possibilité de déduire jusqu'à 10 700 € des revenus globaux.
- La possibilité de déduire les déficits générés des autres revenus fonciers existants sur l'année ne cours et de bénéficier d'un report jusqu'à 10 ans pour le surplus. La fiscalité du déficit foncier n'entre pas dans le périmètre des niches fiscales et n'est donc pas concernée par leur plafonnement.

#### Les principaux risques auxquels s'expose le porteur de parts de SCPI :

- La SCPI est un placement à long terme
- Aucun objectif de rendement n'est garanti.
- La liquidité du placement est limitée.
- Il n'y a pas de garantie en capital.
- La société de gestion ne garantit pas le rachat des parts.

La gamme est en constante évolution et soumise aux adaptations des dispositifs fiscaux. N'hésitez pas à vous rapprocher de votre interlocuteur commercial pour tout renseignement.

# Axe 3 : Les produits financiers

## Le capital investissement

ageas.

### Aidez vos clients à réduire leur imposition à l'ISF ou à l'IR

Ageas France met à votre disposition une large gamme en capital investissement composée de :

- **FIP** => Fonds d'Investissement de Proximité
- **FCPI** => Fonds Commun de Placement dans l'Innovation
- **Mandats de gestion**



La gamme est en constante évolution et soumise à la saisonnalité fiscale.  
N'hésitez pas à vous rapprocher de votre interlocuteur commercial pour tout renseignement.

# 5 Bénéficiez d'un extranet dédié et personnalisable

ageas.

- consulter à tout moment les **contrats de vos clients** et éditer pour eux une **synthèse**,
- connaître votre **commissionnement** pour chaque produit,
- accéder au **prix de revient** des OPCVM,
- suivre chaque mois la **performance des fonds** via Ageas Flash UC, la e-letter Ageas France dédiée aux supports financiers,
- réaliser des **arbitrages en ligne**, sous réserve d'autorisation de vos clients,
- autoriser vos clients à créer leur **espace client internet**,
- **simuler** les projets de vos clients,
- **commander vos documents**

The screenshot shows the Ageas France extranet interface. At the top, there's a navigation bar with tabs: Accueil, Espace Financier, Espace Produits, Espace Clients, Espace Marketing, Espace Juridique, and Espace Services. A callout box points to the top navigation area, stating "6 rubriques pour mieux vous servir". Below the navigation bar, there's a main header with the text "Bienvenue Direction Réseau Courtage". The main content area is divided into several sections: "Renovalys 4 SCPI Dédicé Foncier", "SCPI Pierre Privilage Une SCPI référente", "Forticiel Génération 2 La solution retraite des indépendants", and "Gaipare Zen Le PERP d'Ageas France". Below this, there are four columns: "Actualités" (with a date of 10/07/2014), "Actualités financières" (with dates 10/09/2014 16:11, 10/09/2014 14:48, and 10/09/2014 09:18), "Recherche rapide" (with input fields for N°Client, Nom Client, and N°Contrat), and "Accès Rapides" (with buttons for Contrats à échéance, Alerte anniversaires, Commande en ligne, and Arbitrage en ligne). On the right side, there are two "Espace Clients" sections, each with a contact number and email address. A callout box points to the "Recherche rapide" section, stating "Les dernières actualités d'Ageas France et du marché". Another callout box points to the "Accès Rapides" section, stating "Accédez rapidement à tous les contenus et notamment vos favoris".

## nouveautés

- Vous pouvez désormais consulter la synthèse annuelle des contrats au 31 décembre de l'année ainsi que la synthèse mensuelle, arrêtée à la fin du mois.
- Des alertes e-mails vous préviennent quotidiennement dès lors qu'un arbitrage automatique se déclenche sur un contrat.

- Accédez rapidement à tous les contenus et notamment vos favoris
- Les contrats arrivant à terme
- Les anniversaires de vos clients de la semaine
- La Newsletter
- Les challenges
- Les outils

Un accès en ligne, gratuit et consultable à tout moment par vos clients

The screenshot shows the Ageas client portal interface. At the top, there is a navigation bar with tabs: Accueil, Mes données, Mes contrats, Mes supports financiers, and Mes opérations. The date is displayed as Mercredi 30 Novembre 2011. The main content area is titled "Bienvenue sur votre Espace Client" and features a "Mes Contrats" section with a table of life insurance contracts and a pie chart showing 100% completion. A "Mon contact" sidebar displays the company logo and contact information. Below the main content, there are three sections: "Mes données" with a woman's image, "Mes supports" with a pie chart, and "Mes Opérations" with a woman's image. A promotional banner at the bottom right says "En route vers l'avenir avec Ageas France".

**l'évolution de la valeur de leur(s) contrat(s)**

**leurs données personnelles**

**un accès rapide à vos coordonnées personnalisables avec votre logo**

**le suivi des opérations et mouvements de leur(s) contrat(s)**

**les différents supports financiers disponibles dans le cadre de leur(s) contrat(s)**

Accueil Mes données Mes contrats Mes supports financiers Mes opérations

Mercredi 30 Novembre 2011

Bienvenue sur votre Espace Client

Mes Contrats

Contrats Assurance vie

Numéro Contrat	Provision mathématique (en €)	Accès au contrat
2403761	3062,09 €	

100 %

Les différentes valeurs vous sont communiquées pour information. Elles ne peuvent être considérées comme contractuelles et définitives en raison d'actes de gestion éventuels effectués depuis leur date d'extraction (le 30/11/2011).

Mes données Mes supports Mes Opérations

Accéder à mes données Accéder à mes supports Accéder à mes opérations

Glossaire | Notice légale

## Un espace assuré gratuit et consultable à tout moment pour vos clients prévoyance

**Leurs données personnelles**

DECONNEXION  
Bonjour Mr Emile VITTON  
Dernière connexion : 20/09/2012 11:40

**Le détail de leur(s) contrat(s)**

**L'accès à une palette de services**

**Les coordonnées d'Ageas Prévoyance en cas de besoin**

**Votre Espace Assuré**

Accueil

**Tableau de bord**

**MES ACCÈS RAPIDES**

**Recherche**

Tapez votre recherche ici...

Rechercher

**Information**

Mes infos utiles

**Mes services & avantages**

**ALERTES INDEMNISATIONS**

EMAIL

Soyez alerté dès que vous avez reçu une indemnisation

» En savoir plus

**VOS QUESTIONS NOS RÉPONSES**

?

Découvrez toutes les réponses à vos questions

» En savoir plus

**VOS GARANTIES**

Retrouvez le détail de vos garanties et de vos tableaux d'amortissements

» En savoir plus

**VOS COORDONNEES**

Retrouvez le détail de vos coordonnées

» En savoir plus

Accès à [ageas.fr](http://ageas.fr)

Mentions légales | Plan du site

## 7

# Appuyez-vous sur des données fiables et normées **ageas**

Dans le cadre de la commercialisation de ses produits, **Ageas France met à votre disposition des données normées Pénélop** (Protocole Etendu et Normalisé d'Echanges en Ligne pour les Opérations Patrimoniales).

Cette norme a pour objectif de :

- **standardiser les formats de fichiers** entre les différents assureurs et les intermédiaires indépendants,
- renforcer significativement leur **homogénéité et leur fiabilité**,
- **garantir une meilleure qualité d'information**.



## ■ 2 newsletters

**Ageas Actualités**, envoyée par mail tous les trois mois, également disponible en ligne sur [www.ageas.fr](http://www.ageas.fr) et sur Junglis :

- Des zooms marchés (immobilier, financiers...)
- Des actualités juridiques
- Des informations produits et services
- Des actualités Ageas France

**Ageas Flash UC**, envoyée par e-mail tous les mois et disponible en ligne sur [www.ageas.fr](http://www.ageas.fr)

- Focus sur des supports financiers
- Interviews de gérants
- Nouveaux référencements
- Performances des fonds

## ■ Le Forum annuel Ageas France

Une occasion de rencontres et d'échanges sur votre profession, ponctués par des conférences et **formations validantes gratuites**.

The image displays two screenshots of newsletters from Ageas France. The top screenshot is the 'Ageas Actualités' newsletter, dated November-February 2013. It features a navigation menu on the left with options like 'CGPI et Courtiers', 'Notre équipe', and 'Nos produits et services'. The main content includes a 'Challenge 2013, entre océan et terre de feu' announcement and a section titled 'Le e-letter d'Ageas France dédiée aux CGPI'. The bottom screenshot is the 'Ageas Flash UC' newsletter, dated November 2013. It features a navigation menu on the left with options like 'CGPI et Courtiers', 'Notre équipe', and 'Nos produits et services'. The main content includes a section titled 'Quoi de neuf du côté des supports financiers ?' and an article 'Comment être partie de la croissance des pays émergents'. Both newsletters include contact information for Ageas France, including a phone number (01 72 45 53 17) and an email address (relations-partenaires@ageas.fr).

## 9 Relevez les challenges

ageas®

Chaque année, la fidélité de nos partenaires est récompensée par un **voyage haut de gamme et original**.

En 2015, Ageas France vous invite à découvrir la ville la plus « frenchy » des Etats-Unis en participant à notre challenge du 1er janvier au 30 septembre 2015.

Les lauréats remporteront 2 invitations pour notre voyage.

- 13 lauréats
- Invitation pour 2 personnes
- 7 jours en hôtel(s) de luxe
- Excursions et visites insolites incluses

« **L'Amérique, L'Amérique...**  
.... **Je veux la voir** »



## Un interlocuteur commercial dédié

Basé en région, il répond à toutes vos questions commerciales et/ou techniques.



## Espace Partenaires

Une équipe entièrement dédiée vient en renfort de vos interlocuteurs de proximité afin de vous soutenir sur l'ensemble de vos demandes commerciales (offre produit, gamme de services, extranet...)

Ouvert du lundi au vendredi de 9h à 17h30

01 73 60 53 17 (appel non surtaxé)  
relations-partenaires@ageas.fr

## Espace Clients

Un service client « back office » de qualité, réactif, pour toutes vos questions relatives à la gestion des contrats.

Ouvert du lundi au vendredi de 9h à 18h

01 73 60 53 53 (appel non surtaxé)  
espaceclients@ageas.fr

# Devenez partenaire CGPI d'Ageas France

---

ageas®

**Ensemble, construisons une relation pérenne  
au service de vos clients.**

**Rejoignez-nous !**



